

事業所PRシート【若者応援企業用】

平成26年 5月 1日現在

事業所名	(フリガナ) カブシキガイシャ ケイオズコミュニケーション	事業所番号	0401-124123-8
	株式会社 京王ズコミュニケーション	画像等の有無	<input checked="" type="checkbox"/> 有 <input type="checkbox"/> 無 (画像等は次頁にあります)
所在地	〒 980-0021 宮城県仙台市青葉区中央2-2-10 仙都会館ビル7F		
上記以外の本社・支店・営業所等	青森市、つがる市、八戸市、秋田市、横手市、能代市、湯上市、盛岡市、花巻市、宮古市、山形市、仙台市、岩沼市、石巻市、大和町、福島市、伊達市、郡山市、会津若松市、いわき市		
ホームページ	http://www.keiozu.co.jp/		

1. 会社の特徴・事業内容 東北から更なる飛躍を目指して 私たちは東北に拠点を構える携帯電話の販売代理店として、51店舗を運営している会社です。東北の通信サービス会社で、最大手の規模を誇ります。 夢は東北から東京、名古屋、大阪と事業を拡大していくこと。 京王ズは常に成長し続ける会社です！	2. 求める人材 お客様満足のために全力を尽くせる方 ①高いサービス力を身につけて、プロフェッショナルとして活躍したい方 ②コミュニケーションの基本である「挨拶」を大切に頂ける方 ③商品知識、接客のクオリティ、営業力と幅広いスキルをつけたい方 ④素直さ、明るさ、元気さ、やる気、向上心を持っている方
3. 社内教育・キャリアアップ制度 「人を育てる」会社の想い ☆新卒新入社員の導入研修☆ 4月 京王ズグループ合同新入社員研修 配属先別実務研修	4. 福利厚生制度 ・団体医療保険制度（入院・手術時の給付制度） ・社宅制度（特定地域） ・持ち株会制度 ★ES（従業員満足度）UPの取り組みとして★ 海外研修旅行（ Guam・上海etc）/ ジャップルランチ/ 懇親会など 色々実施しています。

5. 社長や先輩社員からのメッセージ

入社の際は「人に喜ばれる仕事がしたい」でした。今思うと、入社時が一番大変でした。お客様へのご案内も、覚えたての知識なのでしどろもどろ。忙しい先輩になかなか話しかけられず、笑顔も引きつり何も出来ない自分に「向いてないのかな…」と落ち込む日も。そんな時に私を支えてくれたのが仲間でした。「今は大変でも、乗り越えれば充実した毎日が待ってるよ」…励ましの言葉は勿論、実際にみんながイキイキ働く姿が刺激になりました。私もそんな先輩になりたいと、あなたが来るのをお待ちしております★

6. 新卒者の採用実績・定着状況（その他は高校・大学以外の学歴の者）									
年度	25年度（H26.3卒）			24年度（H25.3卒）			23年度（H24.3卒）		
	高校	大学	その他	高校	大学	その他	高校	大学	その他
採用人数	42人	8人	15人	30人	12人	12人	11人	9人	0人
うち在職者数	38人	8人	15人	21人	9人	10人	3人	6人	0人

7. 35歳未満の正規雇用労働者（新卒者を除く）の採用実績・定着状況				8. 有給休暇の取得状況	
年度	25年度	24年度	23年度	7 日/年 (有給休暇取得総日数÷正社員数)	
採用人数	43人	65人	82人	9. 所定外労働時間（月平均） 30 時間	
うち在職者数	26人	42人	30人		

10. 育児休業の取得状況	
男性	0 %
女性	100 %
(育児休業取得者数÷配偶者が出産した者の数) (育児休業取得者数÷出産した者の数)	

11. インターンシップの受入	<input type="checkbox"/> 可 <input checked="" type="checkbox"/> 否	12. 職場見学・職場体験の受入	<input checked="" type="checkbox"/> 可 <input type="checkbox"/> 否
受入可能人数	人	受入可能人数	1回当たり店舗毎に3~4人
受入可能時期		受入可能時期	随時
実施できる内容		実施できる内容	携帯電話ショップにおける 職場案内(30分~1時間程度)

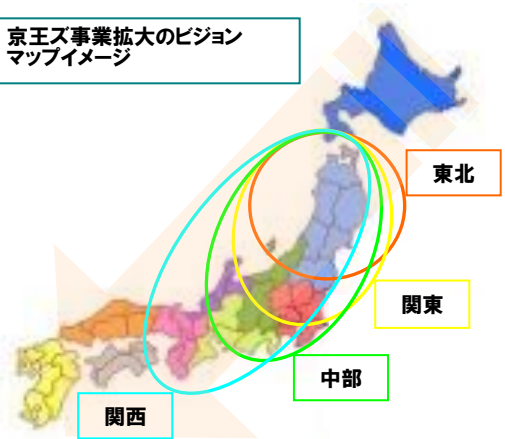
13. 出張講話	<input checked="" type="checkbox"/> 可 <input type="checkbox"/> 否
14. その他	



会社のビジョン

東北最大クラスの携帯電話販売代理店企業として、東北6県に50店舗を展開中。今後は東北から東京、名古屋、大阪へと更なる飛躍を目指します。

京王ズ事業拡大のビジョン
マップイメージ



社員の幸せを考える

仕事と家庭、両方欲張っても大丈夫♪ 京王ズは、社員1人1人に幸せになってほしいと考えています。会社の為でなく、自分のために働ける会社。それが私たち京王ズという会社です。

職場環境と仕事内容

京王ズでは、au、ソフトバンク、docomoの専門ショップと、併売店(複合通信キャリアの販売)で活躍できるフィールドがあります。



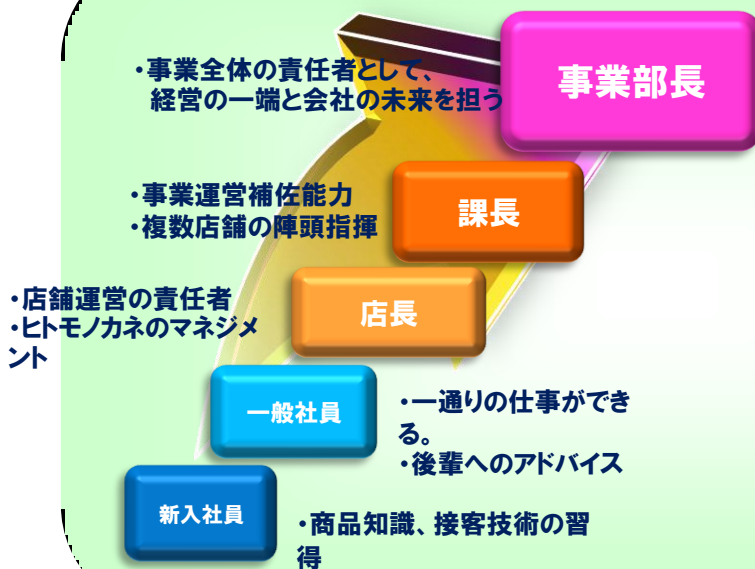
- ・商品に関するご紹介・ご案内
- ・商品に関するご提案・お見積り作成
- ・契約に関する業務
- ・修理受付、料金お支払の対応
- ・ディスプレイ・POP作成
- ・ショップ・商品の清掃



お客様へのこころをこめた挨拶も大切な仕事です。

キャリアパス

京王ズコミュニケーションは、本人の頑張り次第で様々なポジションが拓けます。下のキャリアマップは一例ですが、ショップでの販売エキスパートから、事業運営の責任者まで、目指せるベクトルは多様です。



ソフトバンク営業部統括店長
笠島 亜貴子

2010年入社。
持ち前の努力と誠実さが実績に結び付き、
20代前半にして店長を経験。
2012年ショップスタッフ接客コンテスト
全国大会の東北代表にも選抜された。

